

## 必須 成功の8ステップ

ピーター&エヴァ ミアキャッツ FCA(ドイツ)

1. **毎日**、アップにコンタクトを取ります。
2. 頻繁に成功者のCDを聞き、ポジティブな本を読み、セミナーに参加します。
3. 全てのミーティングに参加します。
4. プロスペクトリストを作っています。(そして、常に追加しています)
5. 電話でのアポの取り方を習得し、これをあらゆる機会に実行します。
6. マーケティングプランを説明できるように習得し、ニーズがある毎にプレゼンします。
7. どんなプロスペクト、そして新しく登録したディストリビューターも、製品、そして参考資料、または次の重要セミナーのチケットを持ち帰らずして去ることはありません。
8. 全ての小売り客(ショッピングメンバー、使うだけのディストリビューターも含む)に定期的に(最低一カ月に一回)コンタクトを取り、コミュニケーションを図ります。

### 10月度 NewピンNew%達成者(日、英 報告分) おめでとうございます!!

NewGP 5 田隅 克衣

NewGP Marian Orosz & Lelde Subatniece

New18% 植田 祐子

佐古 千代美

New12% 福岡 美佳 鋪倉美友紀 川出博子

New 9%: 山田博久、田中裕子、山田明、古田悦子、田中昭代、幸 蘭丸、水本理恵(英)

Huang Hualing Rosie Samsudin

New 6%: 岩澤佳奈、佐藤里津子、Dora Lavric、Moaca Gabreila、Oloo-Omee Blessing、

Addo Peter & Apraku Janet、Mihail Olga Sanda、Okonkwo Janniffer、Marcelina Price

New 3%: 本間郁、竹中大樹、吉野加代 乗田京子